

Inside Sales Representative

40 uur per week

Ben jij een ambitieuze, leergierige Inside Sales Representative met commerciële aanleg en affiniteit met IT?

De functie

Voor ons team binnen onze vestiging in Amsterdam zijn wij op zoek naar een gemotiveerde en enthousiaste medewerker die onze klanten optimaal weet te bedienen.

- Je bent het eerste aanspreekpunt voor je klanten;
- Je biedt ondersteuning aan de buitendienst;
- Je beantwoordt vragen, voert secuur gegevens in systemen in, geeft op een professionele wijze advies en zorgt er vooral voor dat klanten vertrouwen hebben in de geboden oplossing;
- Je bereidt offertes voor;
- Je vraagt prijzen op bij de betreffende fabrikanten

Wat verwachten wij van jou?

- Je hebt MBO+/HBO werk- en denkniveau;
- Je hebt bij voorkeur werkervaring in de IT-sector;
- Je hebt een uitstekende beheersing van de Nederlandse taal, zowel in woord als geschrift, een goede beheersing van de Engelse taal is een pre;
- Je bent resultaatgericht, probleemoplossend, zelfstandig en hebt een groot verantwoordelijkheidsgevoel;
- Je werkt nauwkeurig, zelfstandig maar vooral consequent;
- Je ziet het als een uitdaging om klanten te enthousiast te houden;
- Je ontwikkelt je graag binnen de Inside Sales functie of tot naar een Outside Sales functie.

Over Truedata

Truedata bedient vanuit haar vestiging in Amsterdam, zowel Nederlandse-, Europese- als overzeese klanten.

Om deze klanten snel en efficiënt op de markt te kunnen laten reageren richten wij de IT-infrastructuur van verschillende organisaties in op basis van een Cloud model als Private-, Public-, of Hybrid Cloud. Middels een integrale benadering van de verschillende fysieke infrastructurele componenten en uitgebreide IT-dienstverlening leidt dit bij onze klanten tot optimaal en efficiënt behalen van de gezette bedrijfsdoelstellingen.

Meer informatie of reageren?

Sollicitaties, voorzien van motivatie en uitgebreid CV, graag mailen naar rohan.nikookar@truedata.nl.